

Vendor-Leasing

Desiderate incrementare il vostro fatturato e ridurre al minimo il rischio? Con Vendor-Leasing come servizio supplementare aumentate la disponibilità di acquisto verso i vostri prodotti offrendo ai vostri clienti la soluzione di utilizzo e finanziamento adeguata. È possibile così ridurre il rischio di mancato pagamento.

Ecco i vostri vantaggi

- Più fatturato grazie ai servizi aggiuntivi**
 I vostri clienti riusciranno a prendere più facilmente una decisione d'investimento se la soluzione di finanziamento o utilizzo adeguata è parte della vostra offerta.
- Migliora la vostra liquidità**
 Ricevete l'importo della fattura per l'oggetto del leasing subito dopo la verifica della documentazione contrattuale.
- Nessun mancato pagamento, più sicurezza**
 Termini di pagamento più lunghi o arretrati sono un lontano ricordo.
- Gestione semplice e rapida**
 Il portale Vendor Raiffeisen vi supporta nella gestione e vi facilita l'amministrazione.

Funzionamento di Vendor-Leasing

Molti clienti, in caso di costi d'acquisto elevati, apprezzano la possibilità di avvalersi di un buon finanziamento. Se, in quanto produttori o rivenditori di beni d'investimento mobili, offrite alla vostra clientela il leasing come servizio aggiuntivo, avrete un vantaggio sul mercato

Una collaborazione di Vendor-Leasing con Raiffeisen conviene a tutte le figure coinvolte. La cosa migliore è contattare il vostro consulente Raiffeisen o il team Vendor Raiffeisen. Insieme valuteremo le diverse possibilità – tenendo conto del vostro prodotto, settore e volume.

Vendor-Leasing – Passo dopo passo

Se avviate una collaborazione di Vendor-Leasing con Raiffeisen, il vostro cliente sceglie il leasing come opzione di finanziamento e Raiffeisen si occupa di tutte le procedure amministrative.



In caso di collaborazione di Vendor-Leasing sono coinvolte tre figure.

Ecco i passaggi:

1. Concordate una collaborazione con Raiffeisen e ricevete l'autorizzazione di accesso al portale Vendor.
2. Trasmettete a Raiffeisen le informazioni necessarie come base per una proposta di leasing su misura.
3. Dopo la verifica della solvibilità, Raiffeisen redige il contratto di leasing vincolante.
4. Una volta fornito l'oggetto e rilasciata l'autorizzazione di pagamento, Raiffeisen paga il prezzo di acquisto o la somma di investimento concordata.
5. Il cliente finale paga le rate di leasing a Raiffeisen.

Potete inviarcì le domande di leasing anche in assenza di accordo di collaborazione. Ce ne occuperemo noi per voi e i vostri clienti in modo semplice e professionale. Ciò è possibile già da un volume di CHF 15'000.–.

Il portale Vendor semplifica le procedure amministrative

Per i produttori o rivenditori che hanno regolarmente necessità di leasing conviene svolgere la procedura attraverso il portale Vendor. Basta inserire pochi dati e già durante il colloquio di vendita riceverete una prima offerta non vincolante e potrete indicare le rate di leasing.

Se il vostro cliente è interessato, trasmettete online la documentazione necessaria a Raiffeisen. Gli esperti di leasing creano successivamente un'offerta su misura o, in caso di verifica della solvibilità ineccepibile, il contratto di leasing vincolante per il vostro cliente finale.

Dopo aver stipulato il contratto voi, in quanto rivenditori o produttori, ricevete la panoramica su quale leasing è stato stipulato per quanto tempo – e potete consegnarla per tempo al cliente e offrirgli un prodotto successivo.

Leasing combinato con modelli di rifinanziamento

Un'altra forma di collaborazione Vendor-Leasing Raiffeisen è costituita dai cosiddetti modelli di rifinanziamento (per contratti di noleggio o contratti di noleggio/service inclusi servizi di manutenzione). In questo caso voi, in quanto rivenditori/noleggiatori, figurate nei confronti del vostro cliente finale come partner contrattuale e offrite ai clienti beni d'investimento in modelli di noleggio o alternativi. I contratti di leasing o noleggio dei vostri clienti saranno rifinanziati da Raiffeisen. Grazie a questo modello di rifinanziamento ricevete il prezzo d'acquisto dell'oggetto iniziale in anticipo e, nell'interfaccia con i clienti, rimanete i principali responsabili per eventuali esigenze future.

Raiffeisen offre modelli di rifinanziamento e accordi di utilizzo su misura e per diversi settori (p.es. macchine edili, agricoltura) da anni e con successo. Questi modelli possono essere gestiti in tutta semplicità anche mediante portale Vendor.

Oltre 30 anni di esperienza nel settore del leasing

Raiffeisen è un partner affidabile in fatto di leasing con un'esperienza più che trentennale. Grazie al nostro radicamento locale, coniughiamo vicinanza alla clientela e conoscenze specialistiche in oltre 800 sedi in tutta la Svizzera.

Altre informazioni

Il vostro consulente e gli specialisti di Leasing Raiffeisen sono a vostra disposizione ed elaboreranno un'offerta commisurata alle vostre esigenze. Non esitate a contattarci.

raiffeisen.ch/i/vendorleasing